Maîtriser vos contrats de projets informatiques

-Réference: **SII-60** -Durée: **2 Jours (14 Heures)**

Les objectifs de la formation

- Comprendre les principes directeurs d'un contrat informatique
- Appréhender la phase précontractuelle
- Maîtriser le cadrage, la rédaction et la conclusion du contrat
- Mener l'exécution et la fin du contrat informatique

A qui s'adesse cette formation ?

POUR QUI :

- Maîtrise d'ouvrage, maîtrise d'oeuvre (DSI, DI, chef de projet), direction achat de prestations intellectuelles, direction juridique.

Programme

- **La fin du contrat informatique**
  - Fin paisible : la résolution, la résiliation ou l'expiration.
  - Mécanismes contractuels de gestion des litiges.
  - Contentieux informatique : résiliation ou résolution devant le juge.
  - Sortie de contrat préméditée.
  - Transaction.
  - Réversibilité.
  - Passage de relais.
  - Garantie, plan, prix de la réversibilité.
- **La rédaction et la conclusion du contrat**
  - Parties technique, juridique et financière.
  - Pouvoirs : mandat apparent, représentation du droit des sociétés.
  - Tiers : sous-traitance, bénéficiaires, autres.
  - Architecture contractuelle et gouvernance du SI.

Programme

- Droit applicable.
- Echange des consentements.
- Principe du consensualisme.
- Vice du consentement.
- Engagements conditionnels : effet recherché.
- Objet du contrat et périmètre du projet.
- Nature des prestations : cohérence avec l'objet.
- La durée comme levier de négociation.
- Propriété intellectuelle.
- Gestion contractuelle, cession de droits, licences, garanties.
- Faute contractuelle et obligation de moyens/résultat.
- Clauses limitatives ou exonératoires de responsabilité.

- **Le cadrage du contrat au regard des contraintes du projet**
  - Encadrement et " séquençage" des discussions, suite à l'étape de sélection du prestataire.
  - Définition d'une structure contractuelle adaptée.
  - Outils de double lecture juridique et financière des principales clauses du contrat.
  - Répartition des responsabilités et principaux indicateurs de gestion et de suivi du contrat.

- **La phase précontractuelle**
  - Expression des besoins/réglementation/normes.
  - Contraintes.
  - Démarche PGI.
  - Projet d'intégration globale.
  - Niveaux de service attendus de l'externalisation.
  - Offre de contracter : la proposition commerciale.
  - Acceptation de l'offre : expresse/tacite : pièges.
  - Conditions générales : opposabilité.
  - Révocation de la proposition.
  - Distinction marchés publics /contrats privés.
  - Choix du prestataire et les prérequis juridiques.
  - Négociation précontractuelle.
  - Avant-contrats.

Programme

- Protéger le savoir-faire de l'entreprise.

- **Le contrat informatique pour quelle réalité ?**
  - La réalité opérationnelle : diversité des projets.
  - La recherche d'un équilibre contractuel autour des enjeux et contraintes pour éviter certains errements.
  - Un contexte réglementaire omniprésent et structurant.

(+212) 5 22 27 99 01

(+212) 6 60 10 42 56

Contact@skills-group.com

Nous sommes à votre disposition :
De Lun - Ven 09h00-18h00 et Sam 09H00 – 13H00

Angle bd Abdelmoumen et rue Soumaya, Résidence Shehrazade 3, 7éme étage N° 30
Casablanca 20340, Maroc