

Maîtriser les risques juridiques de vos contrats à l'international

-Référence: **IE-47**

-Durée: **2 Jours (14 Heures)**

Les objectifs de la formation

- Identifier et maîtriser contractuellement les risques acheteur/vendeur à l'international.
- Adapter à son contexte les différents contrats à l'international (contrat de vente, d'achat, de distribution...).
- Négocier et intégrer les clauses en sa faveur.
- Intégrer la démarche juridique et contractuelle à l'offre.
- Sécuriser financièrement ses opérations internationales.

A qui s'adresse cette formation ?

POUR QUI :

- Ingénieur d'affaires, chef de projet, responsable commercial et Export, responsable de zone. Collaborateur des services juridiques et Export.

PRÉREQUIS :

- Aucun.

Programme

- **Sécurisez votre offre à l'international**
 - La formation du contrat l'importance de l'oral et des écrits.
 - Comprendre les spécificités des avant contrats MOU, LOI...
 - Identifiez qui a le pouvoir d'engager la société.
 - Insérez les clauses clés pour préserver vos intérêts.
- **Maîtrisez les clauses juridiques de vos contrats**
 - L'entrée en vigueur du contrat.
 - Le mirage de la réserve de propriété à l'international.
 - La livraison, ses risques
 - Le produit, ses limites, la garantie.
 - La force majeure, le hardship.
- **Gérez vos clauses à haut risques**

Programme

- Comprenez la différence entre pénalités et 'liquidated damages'.
- Identifiez et limitez les risques en matière de responsabilités (CAP).
- Maîtrisez les clause atypiques : endossement...
- **Maîtrisez le risque financier et fiscal**
 - Sachez analyser le risque politique et fiscal.
 - Comprenez les différents types de garanties bancaires.
 - Adaptez vos moyens de paiement au binôme pays/client.
- **Réglez avantageusement les litiges à l'international**
 - Sachez anticiper les litiges.
 - Gérez le litige, sortez d'un litige.
 - Les différents contrats internationaux et leurs caractéristiques
 - Contrat de vente, d'agent, de distribution.
 - Contrat de transfert de technologie.
 - Contrat de joint-venture.



(+212) 5 22 27 99 01



(+212) 6 60 10 42 56



Contact@skills-group.com

Nous sommes à votre disposition :
De Lun - Ven 09h00-18h00 et Sam 09H00 – 13H00

Angle bd Abdelmoumen et rue Soumaya, Résidence Shehrazade 3, 7ème étage N° 30
Casablanca 20340, Maroc