

Obtenir des aides et financer vos projets à l'export

-Référence: **IE-4**

-Durée: **2 Jours (14 Heures)**

Les objectifs de la formation

- Identifier le bon programme d'aides.
- Monter son dossier d'aides à l'export.
- Présenter le dossier de clôture.

A qui s'adresse cette formation ?

POUR QUI :

- Directeur général. Directeur financier, responsable financier. Directeur commercial, directeur export. Chef de projets.

Programme

- **En amont du présentiel**
- **Les aides pour aborder les premiers marchés**
 - Un autodiagnostic Aide à la sélection des marchés.
 - Réaliser sa plaquette internationale, son site internet dans la langue étrangère.
 - Mettre aux normes son produit et adapter son outil industriel.
 - Former et embaucher du personnel export.
 - Aborder les marchés, les structurer.
 - Participer à des salons ou des opérations promotionnelles.
- **Les aides pour financer votre développement**
 - Financer son développement, créer sa filiale.
 - Financer un projet international.
- **Connaître les organismes et leur mode de fonctionnement.**
 - Les régions.
 - Les organismes nationaux: BPI, Business France, Coface...

Programme

- Les organismes européens et internationaux.
- **Sélectionnez et préparez le montage de votre premier dossier d'aide. Choix d'une aide régionale, nationale, européenne.**
 - Lister les éléments nécessaires à la composition du dossier d'aides.
 - Btir son dossier.
- **Après le présentiel, mise en œuvre en situation de travail**
 - Un défi chaque semaine pendant semaines.



(+212) 5 22 27 99 01



(+212) 6 60 10 42 56



Contact@skills-group.com

Nous sommes à votre disposition :
De Lun - Ven 09h00-18h00 et Sam 09H00 – 13H00

Angle bd Abdelmoumen et rue Soumaya, Résidence Shehrazade 3, 7ème étage N° 30
Casablanca 20340, Maroc