Maîtriser la gestion du risque clients à l'international

-Réference: **IE-16** -Durée: **2 Jours (14 Heures)**

Les objectifs de la formation

- Évaluer le risque pays et le risque-client à l'international.
- Optimiser le choix du mode de paiement.
- Maîtriser les risques contractuels de ses offres commerciales.
- Réduire les impayés grâce à une prévention efficace des risques.
- Maîtriser les différentes assurances crédit à l'Export.

A qui s'adesse cette formation ?

POUR QUI :

- Ingénieur d'affaires. Responsable de zone. Responsable de marchés. Credit-manager et responsable financier. Collaborateur des services Export en charge du suivi des comptes clients. Risk manager.

Programme

- **Évaluer les différents niveaux de risques à l'international Évaluer les différents risques à l'international : commercial, politique, change... Obtenir des renseignements de solvabilité sur son partenaire étranger. Optimiser le mode de paiement de vos v**
  - Comparer les modes de paiement : rapidité, sécurité, simplicité, coût, seuil de rentabilité et impact sur la relation commerciale.
  - Encaissements non documentaires : chèques, effets de commerce, virements (Swift).
  - Comprendre les mécanismes du Crédit documentaire (RUU 00) : négocier les termes, effectuer la remise, se doter d'outils de gestion efficaces.
  - Garantir le paiement à 00 % : la Stand-by letter of credit.
  - Céder ses créances sans recours à des organismes financiers : affacturage, forfaiting.
- **61Maîtriser le risque juridique**
  - Prévoir d'intégrer les clauses spécifiques des offres à l'international.
  - Les clauses liées au paiement.

Programme

- Les clauses liées au transfert de risques les Incoterms 00.
- Le transfert de propriété, le mirage de la réserve de propriété à l'international.
- La clause d'arbitrage et le règlement des litiges.

- **2Souscrire et gérer une police d'assurance-crédit**
  - Mesurer l'opportunité de s'assurer.
  - Sélectionner l'assureur crédit selon la zone de risques.
  - Gérer une assurance crédit, négocier ses taux.

(+212) 5 22 27 99 01

(+212) 6 60 10 42 56

Contact@skills-group.com

Nous sommes à votre disposition :
De Lun - Ven 09h00-18h00 et Sam 09H00 – 13H00

Angle bd Abdelmoumen et rue Soumaya, Résidence Shehrazade 3, 7éme étage N° 30
Casablanca 20340, Maroc