

Renforcer l'impact de ses prises de parole en public

-Référence: **EP-43**

-Durée: **2 Jours (14 Heures)**

Les objectifs de la formation

- Gagner en impact dans vos présentations orales.
- Structurer un message synthétique et percutant.
- Élargir votre palette de communicant.
- Harmoniser discours, comportements et image de l'entreprise.
- Affirmer votre leadership.
- Être innovant dans le choix des supports.

A qui s'adresse cette formation ?

POUR QUI :

- Manager. Toute personne amenée à faire des présentations avec des supports visuels.

Programme

- **332Se mettre en scène et renforcer ses talents d'orateur**
 - jours en formation en salle Se faire entendre et se faire comprendre : Respirer.
 - Renforcer sa diction.
 - Varier son rythme, son débit.
 - Prendre toute sa place d'orateur grâce à la maîtrise de son corps : Maîtriser sa gestuelle.
 - Regarder son auditoire.
 - Mobiliser son énergie et harmoniser ses déplacements sur scène : Capter l'attention de l'auditoire par sa présence.
 - Élargir sa créativité grâce à l'improvisation : Être à l'aise en toutes circonstances.
 - Rebondir...
- **Réussir sa communication et exceller dans ses présentations Définir sa stratégie de communicant et analyser la situation de communication : Se mettre en position d'hélicoptère pour une meilleure analyse de la situation.**

Programme

- Identifier son public pour adapter son langage : Qui est-il ? Qu'attend-il ? Que doit-il retenir ? Qualifier les attentes de l'assistance pour être congruent : Être en phase entre le message à faire passer et l'auditoire.
 - Prendre la mesure de la préparation de l'intervention : Structurer et illustrer sa présentation.
 - Parler sans notes.
 - Piloter sa présentation avec aisance pour une communication gagnante : Respecter son temps de parole.
- **Certification Évaluation des compétences à certifier via un questionnaire en ligne intégrant des mises en situation (40 minutes). 1 modules e-learning de 30' Déjouer les questions pièges en réunion Faire face aux situations où la parole est difficile. S**
 - Choisir la bonne technique de reformulation.
 - Répondre aux questions.
 - Développer son esprit d'à -propos.



(+212) 5 22 27 99 01



(+212) 6 60 10 42 56



Contact@skills-group.com

Nous sommes à votre disposition :
De Lun - Ven 09h00-18h00 et Sam 09H00 – 13H00

Angle bd Abdelmoumen et rue Soumaya, Résidence Shehrazade 3, 7ème étage N° 30
Casablanca 20340, Maroc