

Perfectionnement au droit des contrats

-Référence: **DA-13**

-Durée: **2 Jours (14 Heures)**

Les objectifs de la formation

- Améliorer l'efficacité des clauses contractuelles
- Détecter les pièges à éviter et maîtriser les risques liés au contrat commercial
- Prévenir les situations de contentieux.

A qui s'adresse cette formation ?

POUR QUI :

- Responsable commercial. Commercial Grands Comptes ou Comptes Clés. Responsable ADV et de contrats.

PRÉREQUIS :

- Aucun.

Programme

- **APPROFONDIR LES CLAUSES**
 - Obligation du conseil du vendeur.
 - Clauses permettant de modifier les prix : sauvegarde ; imprévision ; compétitivité.
 - La garantie contractuelle/la garantie légale des vices cachés.
 - Le transfert de propriété et des risques.
 - Cas de force majeure.
- **APPROFONDIR LE DROIT DE LA CONCURRENCE**
 - Revente à perte, refus de vente, abus de position dominante.
 - Libre négociabilité des tarifs.
 - Rupture abusive de relations commerciales établies, ententes.
- **DÉTECTER LES PIÈGES ET LES RISQUES**
 - Grille d'évaluation des risques contractuels.
 - Détecter les 10 clauses à risque.
- **CONTRATS SPÉCIFIQUES**

Programme

- Licences, propriété intellectuelle, sous et co-traitance.
- Prestation sur sites et délit de marchandage.
- Cas : cession des droits de propriété intellectuelle.
- Cautions, garanties à première demande.
- **PRÉVENIR LES CONTENTIEUX**
 - Limiter sa responsabilité civile.
 - Prévenir sa responsabilité pénale.
 - Apprendre à négocier pour éviter un contentieux important.
 - Procédures amiables : transaction, médiation, arbitrage



(+212) 5 22 27 99 01



(+212) 6 60 10 42 56



Contact@skills-group.com

Nous sommes à votre disposition :
De Lun - Ven 09h00-18h00 et Sam 09H00 – 13H00

Angle bd Abdelmoumen et rue Soumaya, Résidence Shehrazade 3, 7ème étage N° 30
Casablanca 20340, Maroc