

Construire et déployer sa stratégie commerciale

-Référence: **CV-67**

-Durée: **2 Jours (14 Heures)**

Les objectifs de la formation

- Identifier les priorités de l'action commerciale en regard de la stratégie
-
- Faire adhérer la force de vente au plan d'actions commerciales
-
- Élaborer le plan d'actions commerciales par cible
-

A qui s'adresse cette formation ?

POUR QUI :

- Directeur et responsable commercial, directeur commercial régional, directeur des ventes, chef de marché, chef d'agence.

PRÉREQUIS :

- Aucun.

Programme

- **Définir les priorités de l'action commerciale en regard de la stratégie Traduire les objectifs stratégiques en objectifs commerciaux. Définir sa zone de responsabilité. Définir sa stratégie d'objectifs. Évaluer les ressources nécessaires tant humaines que**
 - Mise en situation Exercice : évaluer ses ressources humaines et financières.
- **Analyser son marché et adapter le plan d'actions commerciales**
 - Analyser : le portefeuille client ; le portefeuille produit ; les couples clients/ produits ; construire la matrice SWOT de son périmètre de vente.
 - Mise en situation Exercice : construire le tableau de segmentation produits/clients.
- **Décider des actions et construire son business plan Définir ses choix en fonction de son analyse. Traduire ses décisions en objectifs de vente : le business plan du territoire.**
 - Les actions pour atteindre les objectifs : distribution des produits, promotion et efficacité.
 - Mise en situation Exercice : construire son business plan.

Programme

- **Déployer le plan d'actions commerciales Formaliser et communiquer le plan d'actions commerciales.**
 - Des objectifs collectifs aux objectifs et plans d'actions individuels.
 - Planifier les actions : clients, marketing opérationnel, management.
 - Établir son tableau de bord pour piloter et suivre les actions commerciales.
 - Mise en situation Exercice : construire son tableau de bord.



(+212) 5 22 27 99 01



(+212) 6 60 10 42 56



Contact@skills-group.com

Nous sommes à votre disposition :
De Lun - Ven 09h00-18h00 et Sam 09H00 – 13H00

Angle bd Abdelmoumen et rue Soumaya, Résidence Shehrazade 3, 7ème étage N° 30
Casablanca 20340, Maroc