

Le manager commercial digital

-Référence: **CV-67**

-Durée: **2 Jours (14 Heures)**

Les objectifs de la formation

- Intégrer le digital dans ses pratiques managériales
-
- Porter la transformation digitale auprès de ses vendeurs
-
- Insuffler un état d'esprit digital au sein de son équipe commerciale
-

A qui s'adresse cette formation ?

POUR QUI :

- Manager commercial, chef des ventes. Animateur de réseaux. Responsable d'équipe de télévente. Manager commercial.

PRÉREQUIS :

- Aucun.

Programme

- **En amont du présentiel**
 - Un diagnostic individuel.
- **1er outil pratique. Le digital accélérateur de business**
 - Un Ce qu'offre le big data.
 - Utiliser les outils d'intelligence commerciale et d'analyse prédictive.
 - Automatiser les tches à faible valeur ajoutée.
 - Exploiter toute la richesse du CRM.
 - Tracker les informations client dans le respect de la RGPD.
- **Encourager le social selling**
 - Identifier tous les apports du social selling.
 - Optimiser l'identité numérique de ses commerciaux.
 - Favoriser les pratiques de networking de ses équipes.

Programme

- **Animer son équipe commerciale avec le digital**
 - Dynamiser ses réunions d'équipe : jeux digitaux, sondages, outils de brainstorming,...
 - Animer des réunions à distance motivantes avec les outils de visio conférence.
 - Organiser et piloter challenges et incentives avec les plateformes digitales.
- **Développer les pratiques ouvertes et collaboratives Améliorer la connaissance client avec les outils de curation. Développer l'utilisation des outils de partage entre commerciaux.**
 - Favoriser la culture collaborative.
- **Former avec le digital Développer la formation 'on the job'. Réaliser des coachings à distance.**
 - Instaurer la culture de la formation 'any time, anywhere'.
- **Après le présentiel, mise en œuvre en situation de travail**
 - Un défi chaque semaine pour vous aider à mettre en oeuvre vos décisions.
 - Pour en savoir plus sur les activités à distance Un module e-learning : 'Animer vos réunions à distance'.



(+212) 5 22 27 99 01



(+212) 6 60 10 42 56



Contact@skills-group.com

Nous sommes à votre disposition :
De Lun - Ven 09h00-18h00 et Sam 09H00 – 13H00

Angle bd Abdelmoumen et rue Soumaya, Résidence Shehrazade 3, 7ème étage N° 30
Casablanca 20340, Maroc