

# Manager commercial : animez et motivez vos équipes

-Référence: **CV-67**

-Durée: **2 Jours (14 Heures)**

## Les objectifs de la formation

- Renforcer son efficacité de manager commercial au quotidien et sur les actes clés.
- Développer la motivation et la compétence de chacun de ses commerciaux pour booster ses ventes.
- Créer et renforcer l'esprit d'équipe.
- Concevoir et animer des réunions motivantes.
- Traiter les cas difficiles en management.

## A qui s'adresse cette formation ?

### POUR QUI :

- Chef des ventes, animateur de réseaux, manager d'équipe de vendeurs, de délégués, de technico-commerciaux, de télévendeurs. Manager commercial. Directeur d'agence commerciale. Responsable d'équipe de vente sédentaire.

### PRÉREQUIS :

- Aucun.

## Programme

- **Appréhender votre profil de manager commercial**
  - Diagnostiquer ses compétences : points forts ? Points de progrès ? Identifier son style de management : comment suis-je perçu ? Éviter les pièges de son style.
- **Adapter son management au profil des commerciaux**
  - Analyser les objectifs commerciaux pour identifier les compétences à développer.
  - Identifier le profil de chaque vendeur.
  - Adapter son style de management à chacun.
  - Réaliser un diagnostic des forces et faiblesses de son équipe commerciale avec le TAM.
- **Motiver individuellement ses commerciaux au quotidien**
  - Comment agir pour motiver ? Comment encourager sans 'en faire trop' ? Comment faire accepter des objectifs ambitieux ? Mettre en place des incentives motivants.
- **Utiliser les réunions commerciales pour motiver collectivement son équipe**

## Programme

- Rendre chaque réunion utile.
- Faire participer, adhérer et s'engager.
- **Préserver la motivation des vendeurs dans toutes les situations**
  - Faire face aux résultats insuffisants.
  - Affirmer mon autorité sans 'casser' le relationnel.
  - Résoudre les conflits.
  - Faire accepter les décisions impopulaires.



(+212) 5 22 27 99 01



(+212) 6 60 10 42 56



Contact@skills-group.com

Nous sommes à votre disposition :  
De Lun - Ven 09h00-18h00 et Sam 09H00 – 13H00

Angle bd Abdelmoumen et rue Soumaya, Résidence Shehrazade 3, 7ème étage N° 30  
Casablanca 20340, Maroc