

# Négociation avec les acheteurs de l'industrie

-Référence: **CV-66**

-Durée: **3 Jours (21 Heures)**

## Les objectifs de la formation

- Maîtriser le processus d'achat industriel.
- Développer une approche commerciale dédiée aux enjeux et aux spécificités du milieu industriel.
- Négocier avec profit avec les acheteurs de l'industrie.

## A qui s'adresse cette formation ?

### POUR QUI :

- Ingénieur commercial et technico-commercial, ingénieur d'affaires, ingénieur Grands Comptes, commercial en charge de la négociation avec l'industrie. Ingénieur commercial issu de la technique et démarrant dans la fonction commerciale auprès de clients industriels. Chef de vente, responsable d'équipe commerciale.

### PRÉREQUIS :

- Aucun.

## Programme

- **Intégrer le contexte industriel actuel**
  - Les grandes évolutions.
  - Respecter les normes : qualité, environnement, éthique...
- **Analyser les spécificités des différents secteurs industriels**
  - Analyser ses cibles industrielles : spécificités des secteurs et interlocuteurs.
  - Comprendre le projet, les rôles et les modes de communication.
  - Enrichir la découverte du client.
- **Maîtriser le processus d'achat**
  - Comprendre les enjeux financiers via le compte de résultat.
  - Aider l'acheteur à réduire ses coûts.
  - Appréhender l'origine du projet.
  - Découvrir le circuit de décision.
  - Définir les KPI.

## Programme

- **Répondre aux préoccupations des acheteurs industriels Le portefeuille achat : analyse de**
  - Pareto.
  - Les aspects juridiques de la négociation.
  - La tactique de négociation.
- **S'adapter aux différents profils d'acheteurs**
  - Découvrir les typologies d'acheteurs et de commerciaux.
  - S'adapter à l'acheteur. Identifier les pièges des acheteurs et les déjouer.
  - Réussir sa négociation commerciale Obtenir une contrepartie à toute concessi
  - Le cas des renégociations.
  - De l'accord final à la fidélisation.



(+212) 5 22 27 99 01



(+212) 6 60 10 42 56



Contact@skills-group.com

Nous sommes à votre disposition :  
De Lun - Ven 09h00-18h00 et Sam 09H00 – 13H00

Angle bd Abdelmoumen et rue Soumaya, Résidence Shehrazade 3, 7ème étage N° 30  
Casablanca 20340, Maroc