

Chef d'équipe

-Référence: **PL-3**

-Durée: **3 Jours (21 Heures)**

Les objectifs de la formation

- Développer l'esprit d'équipe sur le terrain.
- Développer la rigueur et le progrès permanent.
- Rendre ses actes de management efficaces.

A qui s'adresse cette formation ?

POUR QUI :

- Chef d'équipe, superviseur, team leader. Responsable de ligne ou d'îlot de fabrication. Animateur et coordinateur d'équipe. Débutant dans un poste d'encadrement d'équipe.

PRÉREQUIS :

- Une connaissance de la production est souhaitable.
- .

Programme

- **Avant le présentiel**
 - Un autodiagnostic et une video "Costume S ou costume M ?".
- **Cerner la valeur ajoutée du chef d'équipe**
 - Diagnostiquer ses actions de chef d'équipe pour atteindre les objectifs de performance.
 - Évaluer sa contribution à la création de valeur par ses comportements de manager.
- **Créer des conditions de travail sources de motivation**
 - Mettre en œuvre les S, pour un poste de travail propre et productif.
 - Créer un environnement sécurisé et ergonomique.
 - Optimiser la communication et l'autonomie par l'organisation visuelle.
- **Appliquer les outils du progrès : PDCA, Kaizen, résolution de problèmes**
 - Formaliser les pratiques avec son équipe.
 - Faire appliquer et améliorer les standards.
 - Résoudre les problèmes avec méthode.

Programme

- **Développer et maintenir un esprit d'équipe**

- Communiquer efficacement.
- Anticiper les conflits.
- Développer les compétences.
- Accueillir de nouveaux équipiers.
- Motiver les équipiers.

- **Superviser son équipe**

- Définir ses priorités et celles de l'équipe.
- Planifier et répartir les activités.
- Animer les réunions.
- Évaluer les résultats de l'équipe.

- **Après le présentiel, mise en œuvre en situation de travail**

- Un programme de renforcement : "Animer des réunions productives".
- Trois modules e-learning "Animer des réunions productives" ; "Établir des relations gagnantes avec son équipe. Part. A" et "Établir des relations gagnantes avec son équipe. Part. B".
- Un module d'entraînement : "Gérer les objections - Niveau 1".



(+212) 5 22 27 99 01



(+212) 6 60 10 42 56



Contact@skills-group.com

Nous sommes à votre disposition :
De Lun - Ven 09h00-18h00 et Sam 09H00 – 13H00

Angle bd Abdelmoumen et rue Soumaya, Résidence Shehrazade 3, 7ème étage N° 30
Casablanca 20340, Maroc